

「変化の時代」強いだけでは生き残れない…変わつていけるものだけが生き残る！

経営革新塾のメリット4

1. 経営革新実践経営者の「生の声」が聞ける！しかも中央で活躍中の超有名経営者から地元経営者まで滅多に聞けない話とおいしい「ネタ」が満載！
2. 「良い話だった…」で終わらせません！聞いた次の日から実践できる具体的手法・発想方法を専門家が短期間で伝授します。
3. 「やる気」の仲間に出会えます。お互いに切磋琢磨、話し合うことによる効果は絶大です！講義もされることながら、仲間同士の交流も大きなメリットです。
4. セミナー終了後、専門家のフォローアップが無料で受けられます！セミナーが終わってからが本当の勝負です。セミナー終了後もバッチリサポートいたします。

日 程

第1講 10月16日火

「変化の時代！
今だからこそ経営革新！」
終了後：参加者交流会有り

第2講 10月18日木

「自社の現状分析。
足元にはヒントがいっぱい」
講師：村上 勝照 氏
武田 浩昭 氏

第3講 10月23日火

「既存のノウハウをどう活かす？少しの工夫とひらめきが企業を変える」
講師：谷地田 茂明 氏
近藤 信 氏

第4講 10月30日火

「時代を読みきれ！
これからの有望市場とトレンド」
講師：北村 森 氏
河合 正嗣 氏

第5講 11月1日木

「固定観念を打ち破れ！
具体的なアイデア発想方法」
講師：河合 正嗣 氏

第6講 11月7日水

「本当にモノを売っているのか？売上倍増！販売促進・売れるしくみづくり」
講師：佐藤 勝人 氏
原 一義 氏

第7講 11月8日木

「経営革新は難しくない！
イノベーション経営革新のススメ」
田中 トモミ 氏
小松 俊樹 氏
原 一義 氏

フォロー アップ講座 11月20日火

講師：小松 俊樹 氏
原 一義 氏

講 師 プ ロ フ ィ ー ル

中小企業診断士・社会保険労務士【武田浩昭】

システムエンジニア、経営及び流通コンサルティング業務を経て、現在に至る。経営計画策定、人事・賃金システム構築、及び経営情報システム構築の経営指導や管理職研修の講師として、県内を中心として活動している。

(株)インフォマート 代表取締役社長【村上勝照】

建設業からIT業界プラットフォームへ、いまや月間取引270億円！インターネット食材BtoBサイト「インフォマート」食の安全・安心へのニーズをとらえ、旧態依然の「一対一のお見合い商談」からITを活用した「集団お見合い商談」へとイノベーション。昔からある「優れた商品」の売買方法に最先端システムを導入した成功事例。

中小企業診断士【原 一義】

26年間に亘り民間企業を退職、その後経営コンサルティング会社を設立し現在に至っている。現在は財新潟県中小企業再生支援協議会の個別支援チーム専門家等、県内を中心に中小企業の支援に活躍している。

(株)ヤチダ 代表取締役【谷地田茂明】

【地元企業の経営革新実践談】
経営改革は中央だけの事例ではない。地元加茂でがんばっている企業の経営革新実践談。真空機器製造、各種精密部品加工会社が取り組んだ拡散接合技術への挑戦。

中小企業診断士・税理士【近藤 信】

大手会計事務所に勤務後、平成19年に「税理士法人 万代つばさ」を設立し、経営再建支援・ISO取得等々を専門とし、県内随一の経営相談事例数を誇る。

日経トレンドイー 現役編集長【北村 森】

【これからトレンドヒット商品をズバッと斬る！】
1992年に日経ホーム出版社入社、日経アドレ編集部所属。
1994年に日経トレンドイー編集部に転属となり「モノ・サービス」
取材を重ねる。2000年に「日経おとなのOFF」を企画立案し、
創刊に携わる。
主任記者を経て、2004年に日経トレンドイー副編集長、2005年より現職。TBS「がっちりマンデー」その独自の視点で、ヒット予測に関するTV・ラジオ出演も多い。

中小企業診断士【小松俊樹】

消費財メーカーにて営業、商品企画、営業企画課長、営業管理課長を経て、(有)MACを設立。現在商品企画、販売促進を中心に県内各地で活躍。

サトーカメラ(株) 代表取締役専務【佐藤勝人】

【大手相手の北関東家電戦争を制し、地域一番店を確立した男】
1988年12月23歳で家業のカメラ専門店を大型専門店に業態を変えて、社員ゼロからスタート。巨大なチェーンがひしめくた北関東家電戦争で有名な栃木県で他の追随を許さない業界初超圧倒的地域一番店を確立した。

中小企業診断士【河合正嗣】

(株)ポッカコーポレーションにて営業企画、商品開発、マーケティングの実務に携わる。その後(有)トライアルブルーモーション・コンサルティング事業部取締役部長として、中小企業大学校、全国各地の商工会議所にて企画立案の講演会や個別企業へのコンサルティングなどで活躍中。

(株)荻野屋 元副社長【田中トモミ】

【いま明かされる「峰の釜めし」開発秘話～天からの贈り物～】
従業員5人、1日の弁当の売上が20～30個という由緒はあるが瀕死の状態の店を手伝い、どうしたら売れるかを考え続け苦労の末考案した「釜めし」が大ヒット。いまや全国にその名を知られる「峰の釜めし」はどのようにして生まれたのか？

加茂商工会議所 経営革新塾 受講申込書 (FAX 0256-52-4100 メール info@kamocci.or.jp)

氏名

事業所名

年齢

歳

住所 〒

TEL

FAX

メール

参加者交流会【10／16(火)】

出席

・

欠席